

公司代码：603489

公司简称：八方股份

八方电气（苏州）股份有限公司 2022 年年度报告摘要

第一节 重要提示

- 1 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 <http://www.sse.com.cn> 网站仔细阅读年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 容诚会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
- 5 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

公司拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本（扣除公司股份回购专用证券账户持有股数）为基数，对全体股东每10股派发现金红利20元（含税），并以资本公积每10股转增4股，不进行送红股。

第二节 公司基本情况

1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	八方股份	603489	/

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	周琴	刘玥
办公地址	苏州工业园区东堰里路6号	苏州工业园区东堰里路6号
电话	0512-87171278	0512-87171278
电子信箱	security@bafang-e.com	security@bafang-e.com

2 报告期公司主要业务简介

电踏车行业

1、海外市场

欧洲电踏车市场发展成熟，受长途出行、山地运动、日常通勤等需求共同需求，使用场景多元化，销量持续增长。根据欧洲自行车协会（CONEBI）的数据，2021年，欧洲电踏车销量达到510万辆，同比增长12.3%，市场渗透率提升至约23.2%。主要市场德国、法国、意大利、荷兰的电踏车销量及渗透率均有所提升，特别是意大利及德国市场，相较于自行车销量，电踏车销量逆市增长。2022年，受俄乌局势、通货膨胀等因素影响，对短期消费需求有一定影响，叠加前期国际物流紧张，零售商备货较多，一段时间内库存处于高位。尽管宏观形势严峻，部分国家电踏车销量仍然呈现出增长韧性。以荷兰为例，2022年，在自行车销量下降趋势下，荷兰电踏车销量实现同比增长1.67%，达到48.6万辆，渗透率进一步提升至56.8%。长期来看，欧洲骑行文化由来已久，随着能源危机的加剧，更多国家和消费者意识到自行车和电踏车是未来交通工具的重要发展方向，政府加大补贴力度，也将进一步推动销量增长，电踏车市场仍处于景气蓬勃的发展阶段。

美国市场起步较晚，客户群体主要为运动爱好者和极限发烧友。2020年以来，受疫情催化及政策推动，更多消费者选择电踏车以满足其通勤及休闲需求，客户群体进一步扩大。2021年美国电踏车销量114万辆，同比增长40.7%，渗透率提升至3.8%。从美国政府提出的一系列税收抵免、通勤津贴、关税暂缓的政策，以及美国市场目前较低的渗透率来看，未来美国市场仍极具发展潜力。我国是美国自行车最大进口国，在美国本土尚无电踏车完整产业链的情况下，国内电踏车电机厂商面临更多发展机遇。

日本是最早研发、生产和销售电踏车的国家。近年来，相较于平稳的自行车总销量，日本电踏车销量和渗透率呈现稳步上升的发展趋势。根据日本自行车产业振兴协会统计数据，2022年日本电踏车销量约79.49万辆，与去年基本持平，但在自行车销量下滑的形势下，日本电踏车渗透率提升至53.27%。同时，由于生产端数量下降，日本电踏车产销缺口由17%左右扩大至24.5%，产销量缺口也扩大至近20万辆。日本电踏车及力矩传感器技术发展较早，国外品牌进入日本市场有一定难度，但随着本土产销缺口持续扩大，为国外企业打开进入市场的空间。

2、国内市场

中国是电动车、自行车消费大国，是电踏车需求的潜在市场。由于电踏车价格相对于传统电动自行车而言较高，且消费者尚未形成电踏车使用习惯，目前电踏车在国内仍处于起步阶段。“碳达峰、碳中和”目标的提出，绿色出行大势所趋。《绿色出行“十四五”发展规划》提出，重点创建100个左右绿色出行城市，引导公众出行优先选择公共交通、步行和自行车等绿色出行方式。到2025年，力争60%以上的城市实现绿色出行。随着公共基础设施健全，具备绿色、安全等优势的电踏车，有望迎来快速发展机会。

长期来看，电踏车成为行业发展共识。近年来，下游电动两轮企业陆续布局电踏车业务，行业管理协会推动制定一系列技术标准，让电踏车技术有标准可依，推动行业规范发展。随着产业规范完善、消费者的需求升级，未来我国电踏车市场有较大替代空间。

传统电动车行业

传统电动自行车因其技术壁垒低、销售价格亲民、适应我国居民消费水平等优点占据了我国电动自行车的大部分市场。据中国自行车协会数据显示，2022年我国电动自行车产品累计销量约5000万辆，社会保有量已达3.5亿辆。按照规划，2022年，各地设立的新国标过渡期将陆续到期，超标车换购大潮陆续启动，在此背景下，一季度全国电动车产量同比增长10.53%。但受疫情、换购价格偏低、终端涨价等因素影响，部分地区新国标换购推动不及预期，各省市结合实际情况，延长了过渡期。2022年自行车行业承压前行，全年总体发展趋稳，产量、营收等主要经济指标与疫情发生前基本持平或略降。长期来看，在“新国标”政策指引下，不符合新国标标准的存量电动两轮车的换购需求增长，电动自行车的市场规模将进一步扩张。

根据申万宏源研究的预测，在“新国标”政策指引下，预计每年超标电动自行车替换市场空间在1913万辆-3188万辆之间。根据各地方政府的替换时间安排以及不同地区政策实际执行效果的差异，预计2021-2024年每年均可保持1200-2500万台左右的替换需求。艾瑞咨询预计，2023年我国两轮电动车市场销量将达到5400万辆。

电动摩托车行业

在能源供应压力及环保意识提升的背景下，绿色出行成为全球性的趋势，在各种交通工具上，各国陆续出台“限油换电”政策，电动摩托车有望迎来快速增长。

环保理念和政府补贴推动，欧洲电动摩托车市场迅猛发展。2022年，尽管存在供应困难、通货膨胀等因素，但由于油价上涨，欧洲地区消费需求进一步呈现出“电动化”趋势，电动摩托需求增幅较大。据欧洲摩托车制造商协会数据，2022年，欧洲摩托车主要国家（法国、德国、意大利、西班牙、英国）摩托车注册量同比平稳，但电动摩托车注册量同比增长88.4%，达到4.35万辆，占比由2021年的2.43%提升至4.58%。目前电动摩托车基数较小，渗透率低，有较大的增长潜力。同时，欧洲电动轻便摩托车市场已经逐渐打开，2022年，欧洲电动轻便摩托车主要国家（比

利时、法国、意大利、荷兰、西班牙)注册量 8.58 万辆,同比增长 17.4%,占轻便摩托车总注册量比重提升至 33%。欧美电摩市场仍处于起步阶段,但在产业秩序规划方面领先于中国及东南亚市场,未来具有较大的市场潜力。此外,以英国为例,政府趋向于将对汽车补贴计划重点转向电动摩托车/小型摩托车,有望进一步带动电摩需求增长。

东南亚是全球最大的摩托车市场,印度、中国、印尼、越南、泰国为摩托车主要五大需求国,未来将成为电动摩托车的显著增量市场。自 2016 年以来,东南亚燃油摩托车销量连年超过 3000 万辆,2020 年度全球摩托车销量约为 4,450 万辆,其中亚洲地区销量约占总销量的 80%,绝大部分由东南亚国家贡献。随着全球碳中和推进,东南亚多国通过出台禁摩限摩期限、征税,及对购买电动两轮车提供补贴等政策,支持低碳出行,随着政策落地,油改电趋势将掀起电动摩托车更换热潮,市场空间广阔。东南亚市场的特点是人口稠密,但经济不算发达,人均国民收入较低,消费者更注重性价比、续航等。我国作为电动两轮主要生产国,东南亚市场对电动摩托车的需求,有望为国内相关企业带来新的市场增量。

在中国,摩托车在交通系统的作用得到社会认可,摩托车消费人群逐渐扩大。2022 年,国际环境复杂,原材料、物流等波动剧烈,国内疫情多点散发,消费需求下降,我国摩托车产销量受到一定冲击。中国摩托车商会数据显示,2022 年,我国摩托车产销分别为摩托车 2129.22 万辆和 2142 万辆,同比下降 16.08%和 15.55%;电动摩托车产销量分别为 761.07 万辆和 763.27 万辆,同比下降 14.86%和 14.46%。但随着疫情得到控制,双碳目标的提出、智能交通体系的发展,绿色化、智能化、电动化成为摩托车行业发展的必然之路。在此趋势下,国内摩托车龙头企业相继布局“电动化”赛道。此外,“新国标”推动部分存量电动车替换需求向功率大、可载人的电动摩托分流,电动摩托车的优势不断显现,未来电动摩托车发展有长足动力。

报告期内,公司的主要业务和经营模式未发生重大变化。

主要业务

公司主要从事电踏车(即电动助力车)电机及配套电气系统的研发、生产、销售和技术服务,公司产品主要应用于电踏车。电踏车外形类似于自行车,配备专门电池作为辅助动力来源,配备电机作为动力辅助系统。电踏车既保留了自行车通过踏板行进的操作习惯,又可借助电助力优化客户的骑行体验,可以满足通勤、郊游、户外运动等多样化的需求。

经过多年的发展,公司已经拥有中置电机、轮毂电机两大电机类型多种型号电机产品,并具备控制器、传感器、仪表、电池等成套电气系统的配套供应能力,能为山地车、公路车、城市车等不同类型的电踏车提供电气系统适配方案。此外,公司的轮毂电机产品经过改动还可应用于电动轮椅车、电动滑板车以及园林割草机等领域。电踏车电气系统的主要部件具体如下图所示:



(注:上图只为列示电踏车电气系统主要部件,实际安装位置因不同型号而异)

公司拥有较强的设计研发能力,是全球少数掌握力矩传感器核心技术的企业之一,产品技术指标达到国际先进水平。

经营模式

1、采购模式

公司主要原材料为 PCBA 板、铝外壳（端盖、轮毂）、定子、磁钢、线束等，公司采购主要采取的是“以销定产”的采购模式。公司资材部根据生产计划和销售订单制定采购计划，采购业务员按采购计划和合格供应方名录与供方签订合同或下订单实施采购。采购产品入厂后由采购员办理送检手续，检验员按相关标准或检验规范要求进行检验，合格后仓库办理入库手续。

2、生产模式

因不同客户对产品的规格型号、货物运输期限要求不一，除部分畅销型号有少量计划生产外，公司主要采用“订单生产”的生产模式，即公司销售部接到客户的订单后，在 ERP 系统录入销售订单，制造部根据销售订单生成生产订单，各车间根据生产订单组织生产。产品完工后，销售部根据销售订单、产品完工情况下达出库指令，仓库据此出库。

3、销售模式

公司主要通过直销方式与境外的品牌商或者境内外的整车装配商签订销售合同。对于成熟产品，由客户直接向公司下订单，并按照约定的商业条件交货、收款；对于新产品，公司在前期会充分调研主要品牌商的需求，确保产品开发的成功及开发效率，一旦产品得到客户认可后，再按照订单组织生产并进行销售。

4、研发模式

公司设置技术中心负责新技术、新产品的研发工作，技术中心下辖设有项目部、研发部、测试部等。公司凭借对电踏车产业发展方向的把握，根据市场需求的变动灵活地调整研发战略。同时，公司也采用产学研合作模式，联合培养专技人才，为提高技术水平提供良好支撑。

3 公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2022年	2021年	本年比上年 增减(%)	2020年
总资产	3,590,374,933.68	3,542,904,852.31	1.34	2,850,633,261.36
归属于上市公司股东的净资产	2,858,582,869.51	2,675,109,586.46	6.86	2,302,888,129.51
营业收入	2,849,963,567.86	2,647,228,671.03	7.66	1,397,194,255.18
归属于上市公司股东的净利润	512,130,233.66	606,617,276.85	-15.58	402,294,845.76
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	511,053,227.07	552,095,106.09	-7.43	372,517,595.77
经营活动产生的现金流量净额	350,803,884.89	334,939,789.62	4.74	231,448,220.41
加权平均净资产收益率(%)	18.51	24.80	减少6.29个百分点	19.04
基本每股收益(元/股)	4.27	5.04	-15.28	3.35
稀释每股收益(元/股)	4.27	5.04	-15.28	3.35

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	761,753,664.04	780,346,433.66	837,293,744.49	470,569,725.67
归属于上市公司股东的净利润	179,560,036.60	170,814,015.21	123,962,947.09	37,793,234.76
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	176,488,790.44	171,188,275.19	127,394,153.20	35,982,008.24
经营活动产生的现金流量净额	55,298,479.85	49,969,037.84	68,794,750.70	176,741,616.50

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

适用 不适用

4 股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

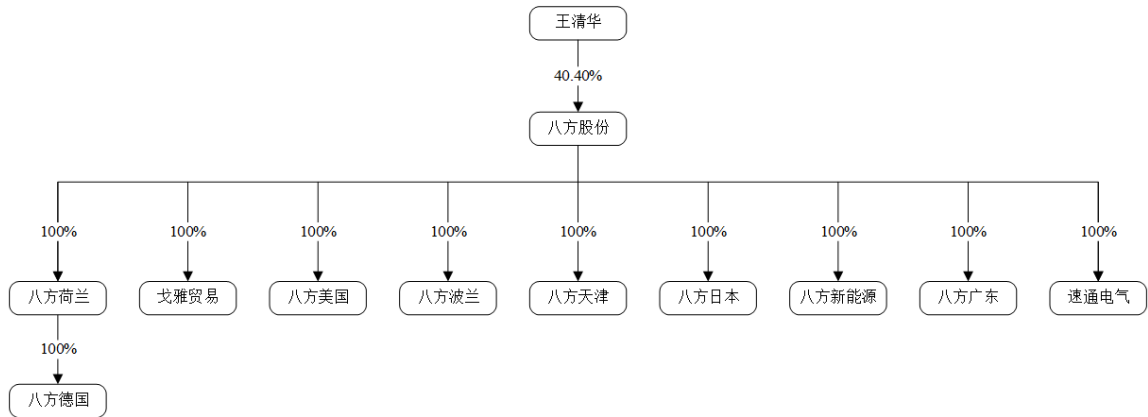
单位：股

截至报告期末普通股股东总数（户）		10,519					
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）		9,126					
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）		—					
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）		—					
前 10 名股东持股情况							
股东名称 (全称)	报告期内增 减	期末持股数 量	比例 (%)	持有有 限售条 件的股 份数量	质押、标记或 冻结情况		股东 性质
					股份 状态	数量	
王清华		48,600,000	40.40		无		境内自然 人
贺先兵		19,617,071	16.31		无		境内自然 人
香港中央结算有限公司	-4,757,567	12,579,563	10.46		未知		境外法 人
俞振华		10,383,000	8.63		无		境内自然 人
湖州冠群信息咨询中心（有 限合伙）		9,000,000	7.48		无		其他
全国社保基金四零六组合	1,161,811	4,924,341	4.09		未知		其他
富达基金（香港）有限公司 —客户资金	-402,361	544,054	0.45		未知		其他
基本养老保险基金一六零 五二组合	454,200	454,200	0.38		未知		其他

八方电气（苏州）股份有限公司回购专用证券账户	395,024	395,024	0.33		无		其他
基本养老保险基金一六零五一组合		376,802	0.31		未知		其他
上述股东关联关系或一致行动的说明	贺先兵持有湖州冠群 59.97%的合伙份额，为湖州冠群的有限合伙人；俞振华持有湖州冠群 33.37%的合伙份额，为湖州冠群的普通合伙人。其他股东之间未知是否存在关联关系或一致行动。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用						

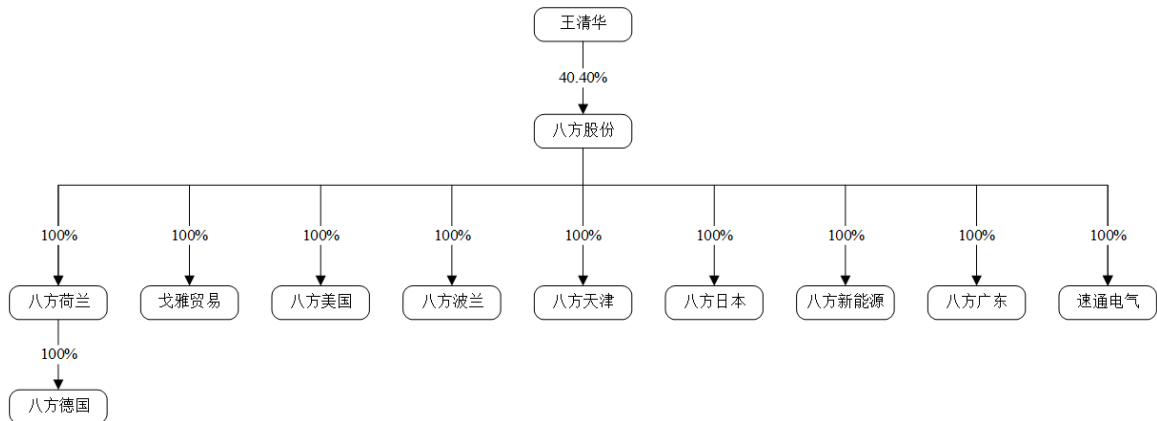
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

5 公司债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

1 公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

2022 年度，公司实现营业收入 284,996.36 万元，同比增长 7.66%，实现归属于上市公司股东的净利润为 51,213.02 万元，同比减少 15.58%。

2 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

适用 不适用